

Глава 7. Финансовое равновесие в обществе

Структура седьмой главы:

1. Что такое финансовое равновесие.
2. Как достичь финансового равновесия.

Все! В заключении читайте о будущем финансовых взаимоотношений.

Мы заканчиваем изложение теории финансов.

Остался нерассмотренным только один важный вопрос, что такое финансовое равновесие, иначе говоря, когда финансовые взаимоотношения в обществе являются уравновешенными, оптимальными, к какому положению дел в области финансов следует стремиться, какими должны быть финансы, чтобы максимально содействовать развитию общества.

Мудрая фраза, афоризм:

Время – деньги

Бенджамин Франклин (1707–1790)

Что говорит первоисточник:

Равновесие – 1. Состояние покоя, в котором находится какое–ни будь тело, система под воздействием равных, противоположно направленных сил. 2. Устойчивое соотношение между чем–ни будь. 3. Состояние спокойствия, уравновешенности в настроении, в каких–ни будь отношениях.

Толковый словарь русского языка С.И. Ожегова

Вопросы для самопроверки:

- Что символизируют весы в руках статуи справедливости?
- Что символизирует повязка на глазах статуи справедливости?
- Почему справедливость изображена женщиной?

Рекомендуемая литература:

Ивина Л.В., Воронцов В.А. Терминология венчурного финансирования. М., Академический проект, 2002 г.

"Мир бизнеса не столько жесток, сколько прагматичен. Он лишен сентиментальности и чужд благотворительности". С такого предупреждения начинается это учебное пособие, посвященное особому виду финансирования – венчурному. Оно отличается тем, что предприниматель направляет средства в малые высокотехнологические компании, ориентированные на разработку и выпуск новой наукоемкой продукции. Венчурный капитал предоставляется на средний и длительный срок и не может быть изъят до завершения жизненного цикла компании. Фактически это долгосрочный кредит без залога, но под более высокий, чем в банках, процент.

Чаще всего венчурный инвестор стремится увеличить свой капитал в 5–10 раз за 7, в среднем, лет. Причем выйти на фондовый рынок с акциями венчурной компании и получить прибыль он сможет не ранее 3–5 лет, и весь этот срок венчурный капитал будет неликвиден. Однако ожидание может с лихвой окупиться. В работе приводится отечественный пример, когда затратив несколько тысяч долларов на создание лекарственного препарата, была получена фантастически высокая рентабельность – несколько тысяч процентов.

Вместе с тем, инвестор должен быть готов и к потерям. В работе даны рекомендации по сокращению их размеров, например поэтапное выделение ресурсов, или распределение средств между несколькими проектами. Отмечается, что инвестор обычно не вникает в тонкости научной идеи, лежащей в основе проекта, предпочитая проводить детальную оценку организаторских возможностей менеджеров компании.

В пособии приводятся итоги опроса венчурных предпринимателей относительно результатов инвестирования. Согласно нему, в 28% случаев полученная прибыль соответствовала ожиданиям, либо превосходила ее. В 44% – была несколько ниже ожидавшейся, а еще в 28% – значительно ниже ожидавшейся.

Подробно рассмотрены источники финансирования венчурных проектов. Утверждается, что небольшие проекты (до \$100 тыс.) финансируются преимущественно в неформальном секторе, то есть за счет личных сбережений друзей и знакомых, грандов, пожертвований меценатов и пр. Отмечается, что главный недостаток заимствований у близких – психологически возникающее у них ощущение права вмешиваться в дела компании и давать "ценные" советы по ведению бизнеса.

Авторы предупреждают, что искателям венчурных капиталов необходимо считаться с тем, что венчурные предприниматели инвестируют средства не в будущих лауреатов нобелевской премии, а в свои прибыли, поэтому "голая" идея, какой бы хорошей или революционной она ни была инвестора не увлечет.