

Влияние на финансы третьих лиц

Представьте ситуацию, когда два человека заключают договор, а вы, не вступая ни с кем из них в договорные отношения, вмешиваетесь в их торг и навязываете им такие условия, которые выгодны только вам. Это и есть влияние на финансы третьих лиц.

Особенно велики возможности по оказанию влияния у органов власти в силу специфики их образования и функционирования.

Данные взаимоотношения не формализованы, возможно это дело далекого будущего, и объективной оценке пока не поддаются.

Чтобы осуществлять влияние, эти "третьи лица" должны быть зависимы. Такая зависимость бывает, в частности, у дочерних компаний по отношению к материнским, у акционерных обществ по отношению к крупным акционерам, унитарных предприятий – к органам власти, у детей – к родителям.

Кроме того, зависимость может быть и неформальной, основанной не на законе, а на принуждении или мошенничестве.

Поскольку финансы все же были созданы с целью максимально возможной объективизации деловых отношений, участникам финансов необходимо стремиться как можно подробнее формализовать методы применения "Влияния..." через учредительные документы, договоры, должностные инструкции и пр.

Мудрая фраза, афоризм:

Влияние на людей дороже богатства
Люк де Клапье Вовенарг (1715-1747)

Что говорит первоисточник:

Крыша – Прикрытие; то, что охраняет, защищает от опасности.

Толковый словарь русского языка конца XX в. Языковые изменения.

Вопросы для самопроверки:

- Может ли ректор университета влиять на внебюджетную деятельность факультетов и институтов, входящих в состав вуза? Как?
- Какие у ректора есть инструменты влияния?
- Каков может быть результат такого влияния?

Рекомендуемая литература:

Ивашенко Н.П. Производственно-экономические системы в промышленности России (трансформация, формирование, развитие). М., Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2000 г.

С одной стороны, работа несет в себе черты учебного пособия, поскольку после каждой главы следуют выводы, ключевые фразы выделены жирным шрифтом и имеется достаточно большой список литературы по теме. С другой стороны, – монографии, поскольку имеют место личные авторские суждения и их обоснования. Написана, что называется "простым", доступным языком, однако читатель не должен рассчитывать на то, что прочитает ее "на одном дыхании", а тем более усвоит.

В работе рассмотрен положительный, с точки зрения автора, опыт советских времен в части организации научно-производственных объединений и сделана попытка перенести его в современные рыночные условия, дополнив и обогатив.

Общеизвестно, что крупным предприятиям оказалось сложно выживать в современных рыночных условиях. Дробление таких предприятий на мелкие с целью организации эффективного производства на базе конкуренции между ними, стимулировавшееся властями в последние годы, автор книги полагает неверным. И предлагает комплекс мер,

направленных на реализацию обратного процесса: на укрупнение хозяйствующих субъектов и их превращение в производственно-экономические системы. Кроме того, в работе дается инструментарий для анализа таких сложных и масштабных систем.