

Глава 1. Происхождение финансов

1. Гармоничное существование на Земле живых существ и природных ресурсов
2. Нарушение гармонии – создание человеком рукотворных богатств: товаров, работ и услуг
3. Максимально справедливое перераспределение рукотворных богатств – одновременно объективная потребность и обязанность общества
4. **Выделение среди существующих форм перераспределения рукотворных богатств – обмана, отъема, обмена, благотворительности, потери/находки и передачи по наследству – обмена, как ключевой формы перераспределения**
5. Эволюционное совершенствование методов обмена рукотворными богатствами путем формирования особой формы взаимоотношений между членами человеческого общества – финансовых взаимоотношений.

Разные субъекты общества (человек, власть, юрлицо) имеют разное положение в обществе, что называется разный вес. Они могут быть равны, находиться в подчинении один у другого, быть должниками. Это обуславливает возможность неравных отношений при смене собственника товара, то есть одна из сторон в силу своего уязвимого (в физическом, политическом, или имущественном отношении) положения может оказаться в убытке – своего товара лишилась, нового не приобрела, свое "хотение" не реализовала.

Кроме того, разный образовательный уровень партнеров или простая невнимательность одного из них также могут стать причиной убытка, возникающего в результате банального обмана или мошенничества¹.

Таким образом, в обществе изначально существует неравноправие, что позволяет человеку, как и любому живому существу, отнять желанную вещь или обзавестись ею хитростью.

Наиболее крайние формы перераспределения:

- Когда все товары находятся в собственности у одного человека.
- Когда у отдельных людей в собственности нет вообще ничего.

Но, человек пошел еще дальше всех прочих животных и **придумал обмен**.

Обмен – это взаимоотношения между людьми по поводу взаимовыгодной смены собственника того или иного товара. Обмен возник как честная и справедливая операция, то есть обходящаяся без применения насилия и обмана.

Дополнительный вопрос, который позволяет решить обмен, это определить реальную стоимость чего-либо: труда, товара, взаимоотношений.

Для осуществления обмена, то есть взаимовыгодной операции, когда обе стороны могут максимально, хотя не всегда стопроцентно полно удовлетворить свои желания, необходимо устранить условия, порождающие отъем (неравноправие) и обман (непрофессионализм, безнравственность). Или свести эти условия к минимуму.

Для борьбы с неравноправием и обманом общество придумало использовать институты власти, законы и институты нравственности.

Так уж сложилось, что человек не может существовать изолированно, в одиночестве². Более того, если хорошо всему обществу, то будет хорошо и отдельным его членам. Это

¹ "Бесконечны лишь вселенная и глупость человеческая, при этом относительно бесконечности первой из них у меня имеются сомнения". Альберт Эйнштейн.

очевидно. Поэтому в определенных случаях возникает объективная необходимость законодательного ограничения "хотения" отдельных членов общества, ради общих интересов.

Кроме того, человеческое общество за тысячелетия выработала набор норм, неписаных законов, который должен соблюдать каждый порядочный человек. Это, в частности:

- честность;
- сострадание;
- оказание помощи старым, больным и слабым;
- преследование и наказание нарушителей писаных и неписаных законов;
- уважение чужих интересов.

В процедуре обмена участвуют: стороны обмена (а еще косвенно – регулирующие органы), перераспределяемый товар, информация о товаре. Причем:

- чем больше будет товарообменных операций в расчете на одного человека³,
- чем больше будет выставлено товаров на обмен (по количеству и ассортименту),
- чем лучше будет информационное обеспечение процесса поиска подходящего варианта обмена⁴,

тем ниже риск неудачного обмена с точки зрения конкретного человека и тем выгоднее, тем эффективнее для всего общества окажется общий результат обмена⁵. И тем максимально справедливее будет сложившаяся цена товара.

В целом, смена собственников на товары и услуги осуществляется (причем как в условиях рынка, так и в условиях командно-административной системы), см.:

.	По инициативе хозяйствующих субъектов	Зависит от спроса и предложения, а также от ограничений, устанавливаемых органами власти и общественным мнением.
.	По инициативе органов власти	Выражает, либо в скомпонованном виде общественное мнение, либо мнение элиты. Осуществляется в основном через бюджет.
.	По инициативе населения (благотворительность)	Отражает "хотения" отдельных граждан, их представления о справедливости. Может не совпадать с текущими целями государства.

² Бывают, конечно исключения: забытые и брошенные, например, старики-родители. Или вот Маугли еще.

³ Тогда несомненно негативный факт современной России – сокращение численности населения, является причиной некоторой стихийной оптимизации финансовой системы РФ, происходящей вне воли, вне трудов органов власти страны.

⁴ Потребность в информационном обеспечении явилась одной из весомых слагаемых возникновения знаменитого закона гостеприимства. Закон позволял привлечь в свой дом совершенно посторонних людей и в относительно раскованной (радушной, доверительной) обстановке получить массу эксклюзивных сведений.

⁵ Таким образом, искусственное ограничение оборота каких-либо товаров, например земель сельхозназначения, или ограничение доступа нерезидентов к отечественным товарам, сильно искажают всю картину цен в стране. Поскольку в любом государстве имеется перечень товаров, ограниченных в обращении (например, вы нигде легально не купите атомной бомбы, автомат Калашникова и пр.), поэтому в реальной жизни просто по определению не может быть абсолютно справедливых цен на товары и услуги.

Обратите внимание, что структура общества, какой мы ее выделили во втором параграфе главы – население, органы власти, хозяйствующие субъекты – актуальна и для вопросов перераспределения.

Исходя из таблицы следует, что в перераспределении участвуют не только органы власти, а следовательно добиться максимально эффективного перераспределения только через один канал – бюджет, невозможно. Роль второго канала невелика, поскольку он предназначен в первую очередь для зарабатывания доходов своим владельцам. Поэтому необходимо стремиться к максимизации перераспределения через третий пункт.

Мудрая фраза, афоризм:

Не все ври, что знаешь

Д.И. Фонвизин (1744–1792)

Учиться лгать следует, как всему остальному, с малого

Самюэл Батлер (1835–1902)

Кто столько блеска проявил

В искусстве лгать и лицемерить,

Тому дозволено не верить,

Хотяб он правду говорил

Лопе де Вега (1562–1635)

Наш народ миролюбив и незлобив. Восемьсот лет провел в походах и боях...

Приписывают Геннадию Зюганову (1944 – по. н.вр.)

Где силой взять нельзя,

Там надобна ухватка

И.А. Крылов (1769–1842)

К войне, как к крайнему средству, прибегают лишь государства-банкроты

Ромен Ролан (1866–1944)

Добрые нравы имеют большее значение, чем хорошие законы

Тацит (ок. 56– ок. 117)

Что говорит первоисточник (законодательство, словари):

Отъем – Взять у кого-нибудь силой, лишить кого-нибудь чего-нибудь.

Обман – 1. Ввести в заблуждение, сказать неправду; поступить недобросовестно. 2.

Нарушить обещание. 3. Не оправдать чьих-нибудь ожиданий, предположении. 4. Недодать при расчёте или обвесить.

Обмен – Отдать своё и получить вместо него другое, обычно равноценное.

Толковый словарь русского языка С.И. Ожегова

Вопросы для самопроверки:

Как часто вы меняетесь чем-либо?

Как часто вы отнимаете понравившуюся вещь?

Как часто вы становитесь жертвой обмана при осуществлении обменной операции?

Является ли риск участником процедуры перераспределения наравне с сторонами обмена, товаром и информационной составляющей?

Может ли земельный участок сельхозназначения быть в собственности юридического лица?

Чем отличается нравственность от морали?

Что является самым популярным предметом обмена?

Рекомендуемая литература:

"Перераспределение земли было основным лозунгом общественной справедливости на протяжении тысячелетий. ... Не стоит думать, что эта идея является археологической древностью. ...

Смысл идеи состоит в том, что все люди должны быть поровну наделены природными ресурсами для производства продукта (получения дохода), пропорционально затраченному труду.

Об этом сказано в Библии. Первоначально земля должна быть поделена на участки (Числа 33:54), и всякое возникающее в дальнейшем неравенство должно устраняться в юбилейный год, когда каждый продавший землю свою восстанавливается в правах владения ею (Левит 25:28). Такое возвращение к первоначальному положению каждые 49 лет препятствует возникновению латифундий."

Бертран де Жувеналь. Этика перераспределения. Институт национальной модели экономики, 1995 г.

"Изначально земля не принадлежала никому. Существование каждого человека на ней носит преходящий характер. Земля вечна, а те, кто пользуются ей, меняются с течением времени. У них разные профессии и возможности, разные сроки жизни. Поэтому земля не может быть собственностью кого-то конкретно. Право пользования общественным богатством принадлежит всем членам общества в равной степени."

Мухаммед Лутфи Фархат. Социализм. Исследование экономической системы.

"Важно подчеркнуть, что предполагаемая угрозой санкция всегда затрагивает более существенные интересы противника, чем те, к которым относится условие. В этом и весь смысл угроз, рассчитанных на то, что противник в создавшейся для него ситуации из двух зол выберет для себя наименьшее. Но поскольку угроза обнаруживает враждебность субъекта, выходящую за рамки до сих пор существовавших разногласий, она является одним из мощных конфликтогенных факторов, часто не приостанавливающих, а наоборот, усиливающих конфликт."

А.В.Дмитриев, В.Н.Кудрявцев, Введение в общую теорию конфликтов, М., "Собрание", 1998 г.

Деловой этикет. Киев: "Альтер-прес", 2001 г.

Книга представляет собой сборник материалов о деловом этикете, протоколе и просто хороших манерах. Объясняется слово "этикет". Его возникновение связывают с Людовиком XIV, на одном из балов которого все гости получили карточки (этикетки) с описанием правил поведения.

Приведены масса рекомендаций на все возможные случаи жизни. Как носить мужской пиджак – нижняя пуговица не застегивается никогда. О рубашке – "свежесть рубашки, пожалуй, – самая важная ее характеристика". О носках – "носки должны быть более темными, чем брюки, но светлее, чем ботинки".

Как скрыть недостатки фигуры – "высоким и худым мужчинам рекомендуется носить пиджак с как можно большим количеством пуговиц", это зрительно расширяет торс. Что касается одежды женщин, то "недостатки фигуры хорошо маскирует яркий, бросающийся узор – он не позволяет рассмотреть пропорции тела". "Слишком светлые брови иногда придают лицу усталое выражение".

Рассматриваются различные приемы ведения переговоров. Например, прием расстановки ложных акцентов в собственной позиции, выдвижение требований по нарастающей (по мере согласия на выдвигаемые требования, возникают новые), постепенного повышения сложности обсуждаемых вопросов. В случае неудач на переговорах одна из сторон может использовать некорректное поведение – внесение в окончательный текст договора пунктов с двойным смыслом.

Приведены рекомендации по противодействию некорректным поступкам партнеров. Если на переговорах партнер, цитируя высказывания известных людей, добавляет "Возможно я привел цитату неверно. В таком случае поправьте меня", высока вероятность того, что он действительно исказил высказывание.

Описаны разнообразные невербальные средства общения. Утверждается, что при помощи слов передается всего лишь 7% информации, звуковыми средствами, включая интонации голоса, – 38%, с помощью мимики, жестов, поз – 55%. Так, в частности, рукопожатие может дать много информации о партнере.

Описаны особенности традиций ряда стран. Арабские страны – большой ошибкой будет поинтересоваться у местного партнера здоровьем его жены. Испания – не назначайте деловую встречу на полдень, это время сиесты.